

Contratto per il programma DSPP (Developer & Solution Partner Program) di HP

Tra
Solution partner
d'ora in avanti "Solution partner"

e
HEWLETT-PACKARD GmbH
DSPP
Herrenberger Straße 140
71034 Böblingen
Germania
d'ora in avanti "HP"

1. RAPPORTO

- a) Il Solution partner, sia che si tratti di un ISV (Independent Software Vendor) o di un SI (System Integrator), si propone sviluppare, convertire, testare, certificare, eseguire dimostrazioni e distribuire alcuni prodotti o servizi hardware o software da utilizzare unitamente ai prodotti HP secondo quanto prescritto nel presente contratto.
- b) HP desidera fornire assistenza al Solution partner assicurando l'accesso ai contenuti e agli strumenti che verranno resi disponibili nell'ambito del programma DSPP (Developer & Solution Partner Program) e attraverso il relativo sito Web, compresi gli sconti sull'acquisto di alcuni prodotti HP approvati, indispensabili per sviluppare, convertire, testare ed eseguire dimostrazioni dei prodotti o servizi del Solution partner e assicurare servizi di integrazione o consulenza per le piattaforme o le soluzioni HP nell'EMEA.
- c) Il Solution partner accetta di impegnarsi adeguatamente a livello commerciale per:
 - aa) sviluppare, convertire, testare, certificare, eseguire dimostrazioni e distribuire alcuni propri prodotti o servizi da utilizzare congiuntamente ai prodotti HP. Qualora il Solution partner crei nuove versioni, release, aggiornamenti, upgrade o apporti qualsiasi miglioramento a prodotti o servizi normalmente disponibili entro la durata del presente contratto ("Perfezionamenti"), dovrà anche provvedere immediatamente o entro un ragionevole lasso di tempo ad attivare e rendere disponibili tali perfezionamenti al pubblico per l'utilizzo con i prodotti HP.
 - bb) fornire servizi di integrazione o consulenza per le piattaforme o le soluzioni HP.
 - cc) I System Integrator sono tenuti a informare i membri dello staff dei loro principali clienti, ovvero i consulenti tecnici, gli addetti alle vendite, alleanze e marketing, dei vantaggi derivanti dalla sottoscrizione del Solution Partner Program e a incoraggiarli a iscriversi al programma per perseguire le finalità del contratto e ottenere i vantaggi di cui ai punti 1b e 1c.
- d) Il Solution partner si assume in modo esclusivo l'onere di tutti i costi e le spese richiesti per lo sviluppo dei prodotti o servizi e per il loro marketing, ad eccezione dei casi oggetto di accordi separati con HP che dovranno comunque essere regolati mediante distinto contratto scritto.

2. PRODOTTI HP

- a) Il Solution partner può inoltrare ordini per configurazione di sistemi basati su prodotti HP da qualsiasi rivenditore autorizzato di HP per tutta la durata del contratto.
- b) Le quotazioni verranno calcolate sul listino HP per i rivenditori autorizzati in vigore al momento dell'ordine. HP concederà ai rivenditori autorizzati HP ulteriori sconti sui prezzi di listino per consentire loro di effettuare forniture al Solution partner in conformità con il prezzo al dettaglio consigliato di HP. Al rivenditore HP spetta l'esclusiva responsabilità della stipula delle condizioni finali per il Solution partner.
- c) Le norme contrattuali per la gestione delle forniture devono essere concordate separatamente tra il Solution partner e il relativo rivenditore HP. HP può di volta in volta aggiungere, eliminare o modificare i prodotti offerti nell'ambito del Solution Partner Program, dismettere prodotti e modificare i propri listini o sconti.
- d) Il Solution partner si impegna a utilizzare principalmente a fini di sviluppo e test i prodotti per i sei mesi successivi alla spedizione. Si impegna inoltre a non rivendere i prodotti durante tale periodo.

3. RAPPRESENTANZA E MARCHI COMMERCIALI

- a) Il Solution partner può, nei casi opportuni, dimostrare la propria dimestichezza con l'hardware e il software HP ma non ha diritto a informazioni diverse su HP o sui suoi prodotti rispetto a quelle correntemente pubblicate da HP.
- b) Il Solution partner dovrà attenersi a tutte le condizioni indicate nell'Appendice A "Simbolo del partner commerciale HP", allegata al presente contratto.

4. DURATA E FINE

- a) Il presente contratto decorre dalla data di validità specificata più avanti e ha validità di un (1) anno salvo risoluzione anticipata nei casi previsti in questa Sezione.
- b) Il presente contratto si intende automaticamente rinnovato per ulteriori periodi di un (1) anno, a condizione che il Solution partner:
 - 1) rispetti i propri obblighi contrattuali e
 - 2) assicuri la precisione delle informazioni relative alla propria società, contatti e prodotti o servizi.
- c) Ciascuna parte può recedere dal presente contratto previa comunicazione scritta all'altra parte con preavviso di trenta (30) giorni.
- d) Ciascuna parte può sospendere per giusta causa l'esecuzione di una parte o dell'intero contratto, salvo che l'altra parte provveda a ristabilire le condizioni contrattuali entro quindici (15) giorni dalla notifica scritta della violazione. La notifica di una insoddisfazione dell'utente in relazione alle forniture tecniche del Solution partner verrà considerata giusta causa per la risoluzione del presente contratto.
- e) Al momento della fine del contratto oppure in qualsiasi momento successivo alla notifica dell'insoddisfazione dell'utente in relazione ai prodotti o servizi del Solution partner, HP sospenderà il flusso di informazioni descrittive sui prodotti o i servizi del Solution partner.

- f) Al termine del presente contratto decadono tutti i diritti e le eventuali licenze concessi al Solution partner.

5. RISERVATEZZA

Il Solution partner accetta di dispensare HP da qualsiasi obbligo di riservatezza per le informazioni fornite dal Solution partner e non inoltrate nell'ambito di un accordo di non divulgazione eseguito separatamente. Sottoscrivendo il presente contratto, il Solution partner accetta l'utilizzo da parte di HP di qualsiasi informazione fornita in relazione all'applicazione del programma DSPP o di un programma a sostegno del DSPP per tutti gli scopi consentiti in base al contratto. Il Solution partner accetta esplicitamente che HP possa utilizzare eventuali informazioni fornite dal Solution partner per inserire il profilo e i prodotti o servizi offerti dal Solution partner in un sito Web di proprietà di HP o da essa sponsorizzato. HP potrà inoltre archiviare i dati necessari a contattare i dipendenti del Solution partner, ad esempio nomi, numeri telefonici e indirizzi e-mail in tutti i paesi in cui l'organizzazione di HP o il Solution partner svolge attività commerciale. Il Solution partner dovrà provvedere a garantire l'accuratezza delle informazioni fornite ad HP nell'ambito del programma DSPP, nonché ad aggiornare regolarmente o integrare tali informazioni dietro richiesta di HP entro termini ragionevoli. In relazione ai dati personali forniti ad HP dal Solution partner sia mediante raccolta diretta che con l'ausilio di terzi da quest'ultimo autorizzati, comprese le informazioni raccolte presso utenti finali, il Solution partner sarà titolare del trattamento e garante che tali informazioni siano state autorizzate mediante notifica inoltrata alle autorità di tutela competenti e che vengano gestite in conformità con le norme di legge in vigore per la protezione dei dati.

6. VARIE

- a) Il Solution partner e HP concordano sul fatto che nel contratto non è inclusa alcuna concessione implicita o esplicita di diritti, titoli o interessi sui prodotti dell'altra parte ulteriore rispetto a quanto esplicitamente stabilito.
- b) HP si riserva il diritto di rifiutare la vendita di prodotti o servizi HP secondo quanto stabilito nel presente contratto nel caso in cui, a suo insindacabile giudizio, non ritenga adeguato alle condizioni del contratto l'uso al quale il prodotto o servizio è destinato.
- c) Il Solution partner garantisce di essere titolare dei diritti legali sul software e sulle relative parti oppure di avere, quanto meno, titolo legale a distribuire tutti i prodotti software e tutte le relative parti che rientrano nel presente contratto.
- d) Il Solution partner e HP riconoscono di agire come contraenti indipendenti e che la sottoscrizione del presente contratto non comporta l'istituzione né il diritto del Solution partner a pretendere alcun rapporto di agenzia, partnership, joint venture, rappresentanza legale o altra forma di associazione con HP o in relazione ai prodotti di HP. Il presente contratto non autorizza alcuna delle parti a rappresentare, agire per conto di, vincolare o impegnare l'altra.
- e) Il presente contratto non obbliga alcuna delle parti a utilizzare o commercializzare i prodotti sviluppati dall'altra parte né impedisce ad alcuna parte di offrire o sviluppare prodotti analoghi o concorrenziali oppure di sottoscrivere analoghi contratti con terzi.
- f) Il Solution partner non è autorizzato a rilasciare comunicati stampa relativi al presente contratto senza il preventivo consenso scritto di HP. A nessuna delle parti è consentito avanzare richieste

o rimostranze sull'altra parte o su relativi prodotti o servizi diversi da quelli correntemente resi pubblici da tale parte.

- g) Il presente contratto non può essere trasferito o ceduto dal Solution partner per intero o in parte senza il preventivo assenso scritto di HP.
- h) Eventuali controversie relative al presente contratto saranno soggette al diritto tedesco. Le norme della Uniform Laws della Convenzione delle Nazioni Unite per i contratti per la vendita internazionale di merci non verranno applicate. Si intende per foro competente per tutte le controversie che potrebbero sorgere in relazione al presente contratto il tribunale di Stoccarda.

FIRME

Per HP



Stephan Schnellinger
Developer & Solution Partner Program
Business Program Development Manager

Appendice A

La presente Appendice è allegata al CONTRATTO del SOLUTION PARTNER PROGRAM di HP al fine di assicurare ai Solution partner idonei a far parte del Solution Partner Program di HP il diritto all'utilizzo di un simbolo che li identifica come tali e, al contempo, le corrette condizioni per la tutela di tale simbolo.

1. DEFINIZIONI

- a) Per "prodotti autorizzati" si intendono tutti i prodotti o i servizi che il Solution partner offre ai propri clienti in conformità al contratto di riferimento.
- b) La dicitura "Marchio HP" indica qualsiasi marchio commerciale, nome depositato, logo o simbolo di HP.
- c) Il termine "Simbolo" indica il simbolo seguente o qualsiasi altro simbolo per l'utilizzo del quale il Solution partner abbia ricevuto un'autorizzazione scritta da HP.

business partner



business partner



- d) Il termine "Programma" indica il programma di marketing di HP noto come "HP Business Partner Program" al quale il Solution partner è stato ammesso da HP mediante notifica scritta.

2. PROPRIETÀ DEL SIMBOLO

Il Solution partner riconosce che il simbolo è un marchio commerciale di HP e che resterà proprietà esclusiva di HP. Il Solution partner acquisisce un diritto all'utilizzo del simbolo solo in virtù del presente documento legale e dall'utilizzo non decorre alcun diritto permanente sul simbolo. Il Solution partner si impegna a non denigrare né pregiudicare il valore del simbolo come marchio commerciale e a non pregiudicarne il valore come marchio commerciale di HP o proprietà di HP o diritto di HP a controllare l'utilizzo del simbolo. Il Solution partner accetta che ogni suo utilizzo del simbolo vada a vantaggio di HP.

3. AUTORIZZAZIONE

Il Solution partner è autorizzato a usare il simbolo alle seguenti condizioni ("Autorizzazione"). Il Solution partner è autorizzato a usare il simbolo solo in relazione alla promozione e alla vendita di prodotti autorizzati. Il Solution partner dovrà attenersi a tutte le clausole del presente documento legale e del contratto di riferimento nonché a tutte le regole, gli standard o le indicazioni generali divulgate di volta in volta da HP per l'esposizione e l'utilizzo del simbolo. Il Solution partner deve sempre usare il simbolo conformemente ai canoni del buon gusto, evitando di utilizzarlo in modo che potrebbe risultare dannoso per il buon nome del simbolo o di HP. Il Solution partner non è autorizzato e si impegna a non utilizzare qualsiasi altro marchio di HP in occasione di o in relazione alla vendita di prodotti autorizzati. Il Solution partner non è autorizzato, e non lascerà intendere di esserlo, ad autorizzare i propri clienti né alcun altro all'utilizzo di qualsiasi marchio HP, compreso il simbolo. Né il simbolo né alcun altro marchio HP potrà essere utilizzato dal Solution partner in relazione alla vendita di prodotti diversi da quelli autorizzati. Qualsiasi modifica alla presente autorizzazione o qualsiasi autorizzazione aggiuntiva in relazione a qualunque marchio HP dovrà essere fornita per iscritto e recare la firma di un rappresentante autorizzato

da HP. Il Solution partner segnalerà immediatamente ad HP qualsiasi abuso o utilizzo non autorizzato del simbolo che dovesse pervenire alla sua attenzione.

4. STANDARD QUALITATIVI

Il Solution partner accetta di mantenere per i prodotti autorizzati e per i materiali, la documentazione, i servizi e gli imballi relativi o correlati quanto meno lo stesso livello qualitativo assicurato al momento della sua ammissione al Programma. Il Solution partner si impegna inoltre ad adeguarsi a tutti gli standard fissati di volta in volta da HP per l'inclusione nel Programma. Nell'eventualità che HP, a suo insindacabile e assoluto giudizio, rilevi nel prodotto autorizzato un livello qualitativo inferiore a quello stabilito oppure il mancato adeguamento del Solution partner agli standard richiesti per l'inclusione nel Programma, HP può immediatamente revocare l'autorizzazione e adottare altri opportuni provvedimenti, come indicato più avanti. Il Solution partner accetta che HP possa occasionalmente valutare il prodotto autorizzato per verificarne la conformità agli standard qualitativi, ivi inclusa la conduzione di indagini presso i clienti del Solution partner in merito al prodotto autorizzato. Il Solution partner accetta di collaborare con HP a tali valutazioni su richiesta.

5. REVOCA

HP può revocare o sospendere la predetta Autorizzazione (i) a suo piacimento mediante preavviso scritto di trenta (30) giorni nel caso che HP sospenda o modifichi il Programma oppure (ii) immediatamente mediante avviso scritto al Solution partner nel caso questi contravvenga a una delle clausole del presente documento o a una qualsiasi regola o standard divulgato da HP per l'utilizzo del simbolo. La presente autorizzazione decade automaticamente al termine del contratto di riferimento. Al decadere dell'autorizzazione, il Solution partner dovrà immediatamente interrompere l'utilizzo del simbolo e rimuoverlo da ogni prodotto autorizzato o materiale pubblicitario ancora in suo possesso o sotto il suo controllo alla data della cessazione. Il Solution partner dovrà sostituire con prodotti privi di simbolo qualsiasi prodotto autorizzato munito di simbolo che si trovi in possesso di distributori o altri rivenditori. In caso di revoca della predetta autorizzazione, il Solution partner accetta l'emissione di un'intimazione a lui diretta a non utilizzare il simbolo, si impegna a non contestare tale intimazione e concorda sul fatto che non sarà possibile corrispondere indennizzi di sorta continuando a utilizzare il simbolo.

6. APPROVAZIONI

Su richiesta di HP, il Solution partner sottoporrà all'approvazione preventiva di HP qualsiasi utilizzo proposto del simbolo. La mancata opposizione di HP a singole pratiche, utilizzi o omissioni da parte del Solution partner non può essere interpretata come una rinuncia di HP al diritto di opporsi o richiedere modifiche a tale pratica, utilizzo o omissione in futuro né come una tacita approvazione di tale pratica, uso o omissione.

7. REGISTRAZIONI

Il Solution partner si impegna a collaborare con HP per eseguire o favorire eventuali registrazioni o presentazioni di richieste ad autorità statali che si rendano necessarie per proteggere il simbolo e la relativa proprietà di HP, compresa, ma non solo, la registrazione del Solution partner come Utente registrato per il simbolo. Alla cessazione dell'accordo, il Solution partner si impegna a collaborare con HP per l'annullamento delle eventuali registrazioni.