

HP Developers & Solution Partner Program

Avtal om utvecklingsprogram

Mellan
Samarbetspartnern
nedan kallad "HP Solution Partner"

och
HEWLETT-PACKARD GmbH
DSPP
Herrenberger Strasse 140
71034 Böblingen
Tyskland
nedan kallat "HP"

1. SAMARBETET

- a) HP Solution Partner, som antingen är en ISV (Independent Software Vendor) och/eller en SI (System Integrator), avser att utveckla, konvertera, testa, auktorisera och demonstrera mjukvaruprodukter och tjänster för användning tillsammans med HP-produkter enligt vad som beskrivs i detta avtal.
- b) HP avser bistå HP Solution Partner med stöd för sin utveckling genom HPs program för utvecklare och lösningspartners – Developers & Solution Partner Portal, **nedan kallat "DSPP"**. Genom den till programmet anslutna portalen nås den hjälp och det stöd som erbjuds; bl a rabatter på system och hårdvara, teknisk assistans, mjukvara för utveckling, nyhetsinformaton, utbildning, mm.
- c) HP Solution Partner åtar sig att i en affärsmässigt rimlig omfattning
 - aa) utveckla, konvertera, testa, auktorisera och demonstrera sina produkter/tjänster för användning tillsammans med HP-produkter. I händelse av nya versioner, utgåvor, uppdateringar, uppgraderingar eller att andra förbättringar görs ("**Förbättringarna**") av ovan nämnda produkter/tjänster, som finns allmänt tillgängliga under avtalets giltighetstid, skall HP Solution Partner samtidigt eller inom en rimlig tid därefter göra Förbättringarna allmänt tillgängliga för användning tillsammans med HPs produkter.
 - bb) tillhandahålla integrations- eller konsulttjänster för HP-lösningar eller plattformar.
 - cc) En HP Solution Partner som är en systemintegratör, skall verka för att de anställda inom bolaget (t ex. tekniska konsulter, säljkår, marknadsansvariga) känner till

fördelarna med HPs Partnerprogram och att de registrerar sig för att kunna utnyttja fördelarna i programmet och därmed öka effekten av samarbetet.

- d) HP Solution Partner svarar ensam för alla sina kostnader och utgifter för utveckling av produkter/tjänster och för all marknadsföring av produkter/tjänster såvida annat inte överenskommit med HP i ett separat skriftligt avtal.

2. HP-PRODUKTER

- a) HP Solution Partner kan under avtalets giltighetstid få hjälp med systemkonfiguration samt beställa HP-produkter från de distributörer/återförsäljare som är knutna till DSPP.
- b) Prissättningen grundas på de HP-prislistor som publiceras inom DSPP och som gäller vid tidpunkten för ifrågavarande order. Den Distributör/återförsäljare som HP Solution Partner valt, är ensamt ansvarig för att överenskomma de slutliga villkoren för leverans till HP Solution Partner .
- c) Leveransvillkoren avtalas separat mellan HP Solution Partner och aktuell distributör/återförsäljare. HP får från tid till annan lägga till, ta bort eller förändra produkter som erbjuds inom DSPP , obsoleta produkter samt ändra priser och rabatter.
- d) HP Solution Partner accepterar att använda produkterna i första hand för utveckling och tester under sex månader efter leverans. Vidare accepterar HP Solution Partner att inte vidareförsälja produkterna under denna tidsperiod.

3. INFORMATION OM HPs PRODUKTER OCH ANVÄNDANDE AV HPs VARUMÄRKEN

- a) HP Solution Partner får inte göra några uttalanden om HP eller HPs produkter som ej överensstämmer med den information som HP löpande publicerar.
- b) Gällande HPs varumärken skall HP Solution Partner uppfylla de villkor som anges i Appendix A ”HP Business Partner Insignia”, som utgör en del av avtalet.

4. AVTALETS GILTIGHETSTID OCH UPPHÖRANDE

- a) Avtalet börjar gälla på nedan angiven dag och förblir i kraft under ett (1) år såvida det inte upphör tidigare enligt denna punkt 4.
- b) Avtalet förlängs automatiskt med ett (1) år i sänder förutsatt att HP Solution Partner
 - 1) uppfyller sina förpliktelser enligt avtalet
 - 2) fortlöpande lämnar korrekt information om sitt företag, sina kontakter och produkter/tjänster.

- c) Vardera parten kan med trettio (30) dagars uppsägningstid skriftligen säga upp avtalet utan särskild anledning.
- d) Vardera parten kan säga upp delar till avtalet eller avtalet i dess helhet på grund av avtalsbrott såvida den andra parten ej vidtar rättelse inom femton (15) dagar efter skriftligt meddelande om avtalsbrottet. Kunskap om ett bredare missnöje med den tekniska lösningen från HP Solution Partner skall anses vara giltig grund för uppsägning.
- e) Vid avtalets upphörande, eller i anslutning till kunskap om missnöje enl. ovan äger HP avbryta information som beskriver produkter/tjänster från HP Solution Partnern.
- f) Vid avtalets upphörande skall alla rättigheter och licenser som upplåtits till en HP Solution Partner enl. detta avtal, upphöra att gälla.

5. SEKRETESS

HP Solution Partner accepterar att HP ej är skyldigt att iaktta sekretess ifråga om sådan information som HP Solution Partner lämnat, såvida den ej omfattas av ett separat upprättat sekretessavtal. Genom att ingå detta avtal samtycker HP Solution Partner till att HP får använda den information som HP Solution Partner lämnar inom ramen för DSPP eller för främjande av DSPP eller i varje annat syfte som är tillåtet enligt avtalet. HP får publicera information som HP Solution Partner lämnat på en webbsida som ägs eller på annat sätt sponsras av HP. HP får också uppge information om hur kontakt tas med HP Solution Partner, såsom namn, telefonnummer och e-postadresser i alla länder där ett HP-företag eller HP Solution Partner bedriver verksamhet. HP Solution Partner skall fortlöpande tillse att den information som lämnas till HP, som en del av DSPP, är korrekt samt på begäran av HP i rimlig omfattning regelbundet uppdateras. I den mån HP Solution Partner förser HP med personuppgifter som sammanställts av HP Solution Partner eller, med dennes bemyndigande, av tredje part (inklusive information som erhållits från slutanvändare) garanterar HP Solution Partner att denna information får lämnas till och handhas av HP enligt gällande lagstiftning om personuppgifter och datasäkerhet.

6. ÖVRIGT

- a) HP Solution Partner och HP överför ej genom detta avtal, och ej heller implicit till följd av avtalet, någon rättighet, äganderätt eller ägarandel i den andra partens produkter utom i det fall detta uttryckligen anges.
- b) HP tillhandshåller HP-produkter/tjänster enligt avtalet endast om det avsedda bruket av dem, enligt HPs bedömande, uppfyller de i detta avtalet angivna villkoren.
- c) HP Solution Partner garanterar att han innehar alla rättigheter enligt lag till mjukvaran och dess delar eller i varje fall har laglig rätt att distribuera alla mjukvaruprodukter, och alla delar därav, som kan omfattas av avtalet.

- d) HP Solution Partner och HP är självständiga och oberoende avtalsparter. Inget agent- eller bolagsförhållande eller ställning som rättsligt ombud eller annan associationsform i förhållande till HP eller HPs produkter har avsetts med detta avtal och kan heller inte göras gällande av någon part. Avtalet bemyndigar ej någondera parten att företräda, binda eller förplikta den andra parten.
- e) Avtalet förpliktar ej någondera parten att använda eller marknadsföra produkter utvecklade av den andra parten och begränsar ej heller någondera parten i samband med erbjudande om, eller utveckling av liknande eller konkurrerande produkter, att avtal träffas med andra parter.
- f) HP Solution Partner får inte publicera pressmeddelande som rör avtalet utan att HP i förväg skriftligen medgivit detta. Ingendera parten får göra påståenden eller utfästelser i fråga om den andra parten eller dess produkter och tjänster som ej överensstämmer med den information som löpande publiceras av den andra parten.
- g) Avtalet kan ej, vare sig helt eller delvis, överföras eller överlåtas av HP Solution Partner utan att HP i förväg skriftligen medgivit detta.
- g) Tysk lag skall tillämpas vid tvist som uppkommer i samband med avtalet. Den enhetliga lagstiftningen enligt Förenta Nationernas konvention angående avtal om internationella köp av varor skall ej tillämpas. Domstolarna i Stuttgart skall ha domsrätt i alla frågor som sammanhänger med eller uppkommer på grund av avtalet.

UNDERSKRIFTER

För HP



Stephan Schnellinger
Developer & Solution Partner Program
Business Program Development Manager