

## **HP Developer & Solution Partner Program Agreement**

**Zwischen**  
dem Solution Partner  
**im Folgenden „Solution Partner“ genannt**

**und**  
HEWLETT-PACKARD GmbH  
DSPP  
Herrenberger Straße 140  
71034 Böblingen  
Deutschland  
**im Folgenden „HP“ genannt**

### **1. VERHÄLTNIS**

- a) Der Solution Partner, entweder ein ISV (Independent Software Vendor) oder/und ein SI (System Integrator), möchte bestimmte Hardware-/Software-Produkte/Dienste für die Verwendung mit HP Produkten wie in diesem Vertrag beschrieben entwickeln, konvertieren, testen, zertifizieren, demonstrieren und bereitstellen.
- b) HP möchte den Solution Partner dabei durch Gewährung des Zugriffs auf Inhalt- und Entwickler-Tools unterstützen, die HP durch sein Developer & Solution Partner Program (“DSPP”) sowie die zugehörige Website verfügbar macht, sowie durch Rabatte auf den Kaufpreis für bestimmte genehmigte HP Produkte, die zum Entwickeln, Konvertieren, Testen und Demonstrieren von Produkten/Diensten des Solution Partner sowie zum Leisten von Integrations- oder Beratungsdiensten für HP Lösungen oder Plattformen im EMEA-Bereich notwendig sind.
- c) Der Solution Partner willigt ein, kommerziell sinnvollen Aufwand zur Durchführung folgender Aktivitäten zu erbringen:
  - aa) Entwickeln, Konvertieren, Testen, Zertifizieren, Demonstrieren und Bereitstellen bestimmter Produkte/Dienste des Solution Partner für die Verwendung mit HP Produkten. Falls der Solution Partner neue Versionen, Releases, Updates, Upgrades oder sonstige Verbesserungen bestimmter Produkte/Dienste herausbringt, die während der Laufzeit dieses Vertrags allgemein verfügbar sind (“Verbesserungen”), wird der Solution Partner zum gleichen Zeitpunkt oder innerhalb eines sinnvollen Zeitraums danach die Verbesserungen für die Verwendung mit HP Produkten allgemein verfügbar machen.
  - bb) Leisten von Integrations- oder Beratungsdiensten für HP Lösungen oder Plattformen.
  - cc) Der System Integrator wird seine Key Customer-Mitarbeiter (z. B. in den Bereichen technische Beratung, Vertrieb, Partnerschaften, Marketing) über die Vorzüge des Solution Partner Program informieren und sie auffordern, sich für das Programm zu registrieren, um diesen Vertrag zu erfüllen und in den Genuss der unter 1b und 1c beschriebenen Vorzüge zu kommen.
- e) Der Solution Partner ist damit einverstanden, für alle zur Entwicklung der Produkte/Dienste sowie für das gesamte diesbezügliche Marketing notwendigen Kosten und Aufwendungen allein verantwortlich zu sein, sofern in einer separaten, schriftlichen Vereinbarung mit HP nicht anders vereinbart.

## 2. HP PRODUKTE

- a) Der Solution Partner kann während der Laufzeit dieses Vertrags jedem autorisierten HP Fachhändler auf HP Produkten basierende Systemkonfigurationsaufträge erteilen.
- b) Die Preisgestaltung basiert auf der zum Zeitpunkt des jeweiligen Auftrags gültigen HP Preisliste für autorisierte Fachhändler. HP gewährt zusätzliche Rabatte auf die in den Preislisten für autorisierte HP Fachhändler aufgeführten Preise und ermöglicht diesen Fachhändlern, den Solution Partner gemäß den unverbindlichen Preisempfehlungen von HP zu beliefern. Der HP Fachhändler ist ausschließlich für die Festlegung der endgültigen Konditionen für den Solution Partner verantwortlich.
- c) Die vertraglichen Bestimmungen für die Abwicklung der Lieferungen sind separat zwischen dem Solution Partner und dem jeweiligen HP Fachhändler zu vereinbaren. Von Zeit zu Zeit kann HP in Verbindung mit dem Solution Partner Program angebotene Produkte hinzufügen, streichen oder ändern; Produkte für veraltet erklären; Listenpreise oder Rabatte ändern.
- d) Der Solution Partner ist damit einverstanden, die Produkte für einen Zeitraum von sechs Monaten nach Lieferung primär für Entwicklungs- und Testzwecke zu nutzen. Des Weiteren sagt er zu, die Produkte während dieser Zeit nicht weiter zu verkaufen.

## 3. DARSTELLUNG UND WARENZEICHEN

- a) Der Solution Partner kann, wo es angebracht ist, die Vertrautheit mit HP Hardware und HP Software bestätigen. Der Solution Partner stellt keine Behauptungen über HP oder HP Produkte auf, die von den aktuellen, von HP publizierten Informationen abweichen.
- b) Der Solution Partner hält alle Bedingungen ein, die in Anhang A, "HP Business Partner-Plakette", einem Teil dieses Vertrags, aufgeführt sind.

## 4. LAUFZEIT UND BEENDIGUNG

- a) Dieser Vertrag wird mit dem nachstehend angegebenen Datum des Inkrafttretens wirksam und gilt für ein (1) Jahr, sofern er nicht früher gemäß den in diesem Abschnitt aufgeführten Bedingungen beendet wird.
- b) Die Laufzeit dieses Vertrags wird automatisch um ein (1) weiteres Jahr verlängert, sofern der Solution Partner folgende Bedingungen erfüllt:
  - 1) Er hält seine vertragsgemäßen Verpflichtungen ein und
  - 2) wahrt die Richtigkeit seiner Informationen bezüglich Unternehmen, Ansprechpartner und Produkt/Dienst.
- c) Jede Partei kann diesen Vertrag ohne Begründung innerhalb von dreißig (30) Tagen schriftlich gegenüber der anderen Partei kündigen.
- d) Jede Partei kann einen beliebigen Teil des Vertrags oder diesen gesamten Vertrag auf Grund einer Verletzung des Vertrags kündigen, sofern die andere Partei nicht innerhalb von fünfzehn (15) Tagen nach schriftlicher Mitteilung Abhilfe schafft. Der Hinweis auf die Unzufriedenheit des Benutzers mit den technischen Bereitstellungen der Lösung des Partners wird als hinreichender Kündigungsgrund betrachtet.

- e) Nach Beendigung bzw. jederzeit nach Hinweis auf die Unzufriedenheit des Benutzers mit den Produkten/Diensten des Solution Partner wird HP keine Informationen mehr verbreiten, die Produkte/Dienste des Solution Partner beschreiben.
- f) Alle Rechte und jegliche dem Solution Partner gewährten Lizenzen treten mit Beendigung dieses Vertrags außer Kraft.

## 5. VERTRAULICHKEIT

Der Solution Partner ist damit einverstanden, dass HP nicht verpflichtet ist, Informationen des Solution Partner vertraulich zu behandeln, die nicht im Rahmen einer separat ausgeführten Vertraulichkeitsvereinbarung übermittelt werden. Mit dem Eintritt in diesen Vertrag erklärt sich der Solution Partner damit einverstanden, dass HP beliebige Informationen, die der Solution Partner übermittelt, in Verbindung mit der DSPP Application oder dem Programm zur Förderung des DSPP sowie für jeden anderen im Rahmen dieses Vertrags zulässigen Zweck nutzen kann. Insbesondere erklärt sich der Solution Partner damit einverstanden, dass HP beliebige Informationen, die der Solution Partner übermittelt, verwenden kann, um den Solution Partner sowie seine Produkte/Dienste auf einer Website darzustellen, die HP gehört oder in anderer Form von HP gefördert wird. HP darf auch Informationen zur Kontaktaufnahme mit den Mitarbeitern des Solution Partner, z. B. Namen, Telefonnummern und E-Mail-Adressen, in einem beliebigen Land, wo beliebige Organisationen von HP oder des Solution Partner Geschäftsaktivitäten durchführen, speichern. Der Solution Partner wahrt die Richtigkeit der Informationen, die er an HP im Rahmen des DSPP übermittelt, und aktualisiert bzw. ergänzt derartige Information regelmäßig auf begründete Anfrage von HP. In dem Umfang, in dem der Solution Partner beliebige persönliche Daten, die er selbst oder von ihm autorisierte Dritte erfasst haben (inklusive erfasster Endverbraucherdaten), HP zur Verfügung stellt, garantiert er dafür, dass eine entsprechende Genehmigung der Datenschutzbehörde vorliegt und die Einhaltung der Datenschutzbestimmungen beachtet wird.

## 6. VERSCHIEDENES

- a) Solution Partner und HP vereinbaren, dass für die Produkte der anderen Partei kein Recht, Anspruch oder Interesse gewährt wird oder stillschweigend aus dem Vertrag abgeleitet werden kann, sofern diesbezüglich keine ausdrückliche Festlegung in diesem Vertrag getroffen ist.
- b) HP behält sich das Recht vor, HP Produkte/Dienste im Rahmen dieses Vertrags nicht zu verkaufen, falls ihre beabsichtigte Verwendung nach Ansicht von HP nicht den Bedingungen dieses Vertrags entspricht.
- c) Der Solution Partner stellt sicher, dass er sämtliche Rechte an der Software und ihren Teilen besitzt oder zumindest das Recht zur Weitergabe aller Software-Produkte sowie ihrer Teile besitzt, die innerhalb dieses Vertrags aufgeführt werden können.
- d) Der Solution Partner und HP vereinbaren, dass jede Partei ein unabhängiger Vertragspartner ist und der Solution Partner in Verbindung mit diesem Vertrag keine Beziehung in Form von Agentur, Partnerschaft, Joint Venture, gesetzlicher Vertreterschaft oder einer anderen Form der Assoziation im Hinblick auf HP oder die Produkte von HP anstrebt oder beansprucht. Dieser Vertrag autorisiert keine Partei, die andere Partei zu repräsentieren, für sie zu handeln oder ihr Verpflichtungen aufzuerlegen.

- e) Dieser Vertrag verpflichtet keine Partei, von der anderen Partei entwickelte Produkte einzusetzen oder zu vermarkten, noch legt sie einer Partei Beschränkungen auf, ähnliche oder konkurrierende Produkte anzubieten oder zu entwickeln bzw. ähnliche Verträge mit anderen Parteien abzuschließen.
- f) Der Solution Partner darf nur mit vorheriger schriftlicher Genehmigung durch HP eine Pressemitteilung bezüglich dieses Vertrags herausgeben. Behauptungen und Darstellungen einer Partei bezüglich der anderen Partei bzw. ihrer Produkte oder Dienste dürfen nicht von den aktuellen Veröffentlichungen dieser anderen Partei abweichen.
- g) Der Solution Partner darf diesen Vertrag weder im Ganzen noch in Auszügen ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch HP übertragen bzw. abtreten.
- h) In Verbindung mit diesem Vertrag entstehende Streitfälle unterliegen der deutschen Rechtsprechung. Die Uniform Laws der United Nations Convention of Contracts for the International Sale of Goods kommen nicht zur Anwendung. Gerichtsstand für alle in Verbindung mit diesem Vertrag auftretenden juristischen Streitfragen ist Stuttgart.

## UNTERSCHRIFTEN

Im Auftrag von HP



---

Stephan Schnellinger  
Developer & Solution Partner Program  
Business Program Development Manager

## **Anhang A**

Dieser Anhang ergänzt das HP SOLUTION PARTNER PROGRAM AGREEMENT, um qualifizierten Solution Partners im Rahmen des HP Solution Partner Program unter Bedingungen, die die Plakette angemessen schützen, das Recht zu verleihen, eine Plakette zu verwenden, die sie entsprechend kennzeichnet.

### **1. DEFINITIONEN**

- a) "Autorisierte Produkte" steht für alle Produkte oder Dienste des Solution Partners, die er seinen Kunden im Rahmen des referenzierten Vertrags anbietet.
- b) "HP Marke" steht für jedes Warenzeichen, jeden Markennamen, jedes Logo oder jede Plakette von HP.
- c) "Plakette" bezeichnet die unten abgebildete Plakette oder jede andere Plakette, zu deren Nutzung HP den Solution Partner schriftlich autorisiert hat.

**business partner**



**business partner**



- d) "Programm" steht für das als "HP Business Partner Program" bekannte Marketing-Programm von HP, für das HP den Solution Partner schriftlich zur Teilnahme zugelassen hat.

### **2. PLAKETTENBESITZ**

Der Solution Partner erkennt an, dass die Plakette ein Warenzeichen von HP ist und ausschließliches Eigentum von HP bleibt. Der Solution Partner hat nur kraft dieses Vertrags das Recht, die Plakette zu verwenden, und erwirbt durch die Nutzung keine Rechte an der Plakette. Der Solution Partner verpflichtet sich, die Gültigkeit der Plakette als Warenzeichen nicht anzufechten noch die Gültigkeit der Plakette als Warenzeichen von HP bzw. das Eigentumsrecht von HP an der Plakette oder das Recht von HP, die Nutzung der Plakette zu bestimmen, anzufechten. Der Solution Partner verpflichtet sich dazu, dafür Sorge zu tragen, dass jede Verwendung der Plakette durch ihn zum Nutzen von HP geschieht.

### **3. AUTORISIERUNG**

Der Solution Partner ist zur Nutzung der Plakette gemäß der nachstehenden Bestimmungen ("Autorisierung") berechtigt. Der Solution Partner ist berechtigt, die Plakette ausschließlich in Verbindung mit der Förderung des Verkaufs sowie dem Vertrieb autorisierter Produkte zu verwenden. Der Solution Partner hält alle in diesem Vertrag und dem referenzierten Vertrag enthaltenen Bestimmungen ein, ebenso alle Regeln, Standards oder Richtlinien, die HP von Zeit zu Zeit bezüglich Darstellung und Verwendung der Plakette veröffentlicht. Der Solution Partner achtet bei der Nutzung der Plakette jederzeit auf den guten Geschmack und verwendet sie nicht in einer Form, die für die Plakette oder HP rufschädigend ist. Der Solution Partner ist nicht berechtigt, in Verbindung mit dem Verkauf autorisierter Produkte eine andere HP Marke zu benutzen, und wird keine andere HP Marke benutzen. Der Solution Partner ist nicht berechtigt, seine Kunden oder sonstige Dritte zu autorisieren, eine beliebige HP Marke inklusive der Plakette zu benutzen, und wird nicht vorgeben, dies zu tun. Weder die Plakette noch eine andere HP Marke wird der Solution Partner in Verbindung mit dem Verkauf beliebiger anderer Produkte als der autorisierten Produkte verwenden. Jede Änderung dieser Autorisierung oder jede zusätzliche Autorisierung bezüglich beliebiger HP Marken muss von einem autorisierten Repräsentanten von HP unterzeichnet sein. Der

Solution Partner meldet HP umgehend jede missbräuchliche oder nicht autorisierte Verwendung der Plakette, auf die er aufmerksam wird.

#### **4. QUALITÄTSSTANDARD**

Der Solution Partner verpflichtet sich, bei den autorisierten Produkten, zugehörigen oder damit in Zusammenhang stehenden Dokumentationen, Materialien, Diensten und Verpackungen mindestens das Qualitätsniveau einzuhalten, das bei der Qualifikation des Solution Partner für das Programm vorlag. Der Solution Partner verpflichtet sich ebenfalls, alle von HP von Zeit zu Zeit zur Einbeziehung in das Programm aufgestellten Standards einzuhalten. Wenn die Qualität des autorisierten Produkts nach Einschätzung von HP unter dieses Niveau sinkt, oder der Solution Partner die in das Programm einbezogenen Standards nicht einhält, kann HP jederzeit die Autorisierung sofort kündigen und andere angemessene, nachstehend beschriebene Maßnahmen ergreifen. Der Solution Partner ist damit einverstanden, dass HP von Zeit zu Zeit prüft, ob das autorisierte Produkt dem Qualitätsstandard entspricht. Dazu gehört auch die Befragung der Kunden des Solution Partner nach dem autorisierten Produkt. Der Solution Partner erklärt sich bereit, auf Anfrage bei derartigen Bewertungen mit HP zusammenzuarbeiten.

#### **5. BEENDIGUNG**

HP kann die obige Autorisierung (i) nach Belieben innerhalb von dreißig (30) Tagen nach schriftlicher Mitteilung beenden oder aussetzen, falls HP das Programm aussetzt oder ändert, oder (ii) sofort mit schriftlicher Mitteilung an den Solution Partner, falls er beliebige der in diesem Vertrag enthaltenen Bestimmungen bzw. beliebige der von HP veröffentlichten Regeln oder Standards für die Verwendung der Plakette nicht einhält. Diese Autorisierung endet automatisch mit dem Ende der Laufzeit des referenzierten Vertrags. Bei Beendigung der Autorisierung beendet der Solution Partner unverzüglich die Nutzung der Plakette und entfernt die Plakette von sämtlichen autorisierten Produkten und Werbematerialien, die zum Zeitpunkt der Beendigung noch im Besitz oder unter der Kontrolle des Solution Partner sind. Der Solution Partner wird alle autorisierten Produkte, die die Plakette tragen und sich noch in Händen von Lieferanten oder Fachhändlern befinden, durch Produkte austauschen, die die Plakette nicht tragen. Falls die Autorisierung wie oben beschrieben beendet wird, ist der Solution Partner damit einverstanden, dass eine einstweilige Verfügung ihm die Verwendung der Plakette untersagt, erklärt er, dass er eine solche einstweilige Verfügung nicht anfechten wird und ist weiterhin damit einverstanden, dass finanzieller Schadenersatz keine angemessene Entschädigung für die nicht autorisierte Verwendung der Plakette ist.

#### **6. GENEHMIGUNGEN**

Der Solution Partner teilt HP auf Anfrage sämtliche beabsichtigten Verwendungszwecke der Plakette zur vorherigen Genehmigung mit. Wenn HP versäumt, gegen eine bestimmte Verfahrensweise, Verwendung oder Unterlassung des Solution Partner Einspruch zu erheben, wird dies nicht als Verzicht auf das Recht von HP ausgelegt, zukünftig gegen eine solche Verfahrensweise, Verwendung oder Unterlassung Einspruch zu erheben bzw. Änderungen zu verlangen, noch wird dies als Genehmigung solcher Verfahrensweise, Verwendung oder Unterlassung ausgelegt.

#### **7. REGISTRIERUNGEN**

Der Solution Partner kooperiert mit HP bei der Erstellung oder Bereitstellung von amtlichen Registrierungen oder Eingaben, die zum Schutz der Plakette sowie des Eigentumsrechts von HP an der Plakette erforderlich sind, inklusive der Registrierung des Solution Partner als registrierter Benutzer, aber nicht darauf beschränkt. Bei Beendigung dieses Vertrags kooperiert der Solution Partner mit HP hinsichtlich der Aufhebung einer solchen Registrierung.