

HP Developer & Solution Partner Programm



Starke Partner – mehr Erfolg

Das Hewlett Packard Developer & Solution Partner Programm wurde entwickelt, um unabhängige Softwareanbieter, Entwickler und Systemintegratoren bei der Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen für alle HP Server-, Workstation-Plattformen und -Betriebssysteme zu unterstützen.

Ziel des Programms ist es, hochwertige Services mit Ihren Anforderungen hinsichtlich Entwicklungszyklus, Marketing und Vertrieb abzustimmen.

Als Mitglied des HP Developer & Solution Partner Programms gehören Sie zu einer wachsenden Gruppe gleichgesinnter Führungskräfte und innovativer Entwickler von IT-Lösungen. Im Rahmen dieses Programms erhalten Sie Zugriff auf Vertriebs-, Marketing- und technische Ressourcen, mit deren Hilfe Sie Ihre Lösungen unter Verwendung marktführender HP Technologien entwickeln, demonstrieren und bereitstellen können. Sie können jeden Tag darauf bauen: Hewlett-Packard unterstützt Sie dabei, Ihre Lösungen schneller bereitstellen zu können, und stellt die dazu erforderlichen Tools zur Verfügung. So können Sie Ihren Kunden noch besser helfen, ihre geschäftlichen Herausforderungen zu meistern.

Ein Programm mit vielen Vorteilen

Im Rahmen des HP Developer & Solution Partner Programms können Sie jederzeit auf unser umfangreiches Angebot an Plattformen und Betriebssystemen zugreifen und sich bei Entwicklung und Vermarktung Ihrer Lösungen auf das Know-how und die Erfahrung von HP verlassen. Das Programm bietet Mitgliedern viele Vorteile:

Program Center

Per Telefon oder E-Mail können Sie einen dedizierten Partnermanager im HP Developer & Solution Partner Program Center erreichen, der Ihnen Serviceleistungen bietet, Ihre Fragen beantwortet und Sie beim optimalen Einsatz der benötigten Ressourcen und der Konsolidierung des Marketing- und Vertriebsprozesses unterstützt.

Partnerportal

Das HP Developer & Solution Partner Programm stellt Mitgliedern ein personalisiertes Portal für den Zugriff auf Hardware-Programme, technische Services und Produktinformationen zur Verfügung. Darüber hinaus erhalten Sie hier die Gelegenheit, sich im Rahmen einer dynamischen Online-Community mit HP Technikern und Experten anderer Unternehmen auszutauschen.

Unser Programm bietet:

- Kostenlose Mitgliedschaft
- Partnerportal
- Technische Unterstützung
- Program Center/Partnermanager
- Hardware-Rabatte
- Unterstützung für Marketing und Vertrieb

Nutzen Sie schon heute die Vorteile einer Mitgliedschaft: www.hp.com/dspp

Hardwareprogramm

Als Mitglied des Programms kommen Sie in den Genuss hoher Rabatte und günstiger Mietpreise (wenden Sie sich unter +800 100 92 97 0 an Ihren Partnermanager vor Ort, der Informationen bereithält). Ferner stehen Ihnen Compiler und Software Development Kits zur Verfügung (www.hp.com/dspp -> Equipment offerings).

Technischer Support

Gleichgültig, ob es sich um eine Beratung hinsichtlich der Portierbarkeit oder die Qualifizierung eines Systems handelt – HP bietet Ihnen technische Unterstützung und Services, die Sie zum Erstellen zuverlässiger Lösungen benötigen.

Als Mitglied des Programms haben Sie Zugriff auf zahlreiche nützliche Ressourcen, wie z. B. eine große Bibliothek mit Software-Downloads, Tipps, technische Dokumentation und Tools zur Konfiguration und Anwendungsskalierung. Außerdem bieten wir Onlinezugriff und Remote-Support für die neuesten Technologien von HP.

Unterstützung für Marketing und Vertrieb

Das HP Developer & Solution Partner Programm stellt Informationen und Programme zur Verfügung, die Sie bei der Entwicklung neuer Geschäftschancen unterstützen. Wir halten Sie auch über anstehende Ereignisse wie Messen, Konferenzen, Seminare und Webcasts auf dem Laufenden. Um die Partnerschaft mit HP werbetechnisch zu nutzen, können Sie das HP Business Partner-Logo oder HP product image library in die Produktliteratur Ihres Unternehmens integrieren. Wenn Sie mit HP über potenzielle Vertriebsmöglichkeiten sprechen möchten, können Sie sich jederzeit an Ihren Partnermanager wenden, der Sie mit der HP-Vertriebsorganisation verbindet.

Darüber hinaus erstellen wir mit Ihnen einen gemeinsamen Go-To-Market Plan, damit Sie neue Vertriebschancen proaktiv nutzen können. Dieser Plan umfasst gemeinsame Aktivitäten zur Verkaufsförderung. Z. B. Kampagnen zur Generierung von Kundenkontakten.

Zugriff auf diverse Informationsquellen

Um optimale Lösungen aufbauen zu können, müssen Sie über Neuentwicklungen auf dem Markt jederzeit informiert sein. Wir halten Sie mit elektronischen Newslettern und Zusatzinformationen im Partnerportal auf dem neuesten Stand.

Die Vorteile auf einen Blick

Program Center/Partnermanager

- Zugriff auf einen dedizierten Partnermanager per Telefon oder E-Mail

Hardwareprogramm

- Rabatte auf Hardware für Demonstrations- und Entwicklungszwecke
- Long term loaner für wichtige Portierungsprojekte
- Short term loaner für Kundenprojekte und Technologieverifizierung

Entwicklungs- und technischer Support

- Software Development Kits
- Unterstützung zur Entwicklung technischer Software
- Beratung für die Portierung von Anwendungen
- Remote- und Vor-Ort-Zugriff auf Systeme zum Portieren, Testen, Optimieren und für die Fehlerbehebung Ihrer Anwendungen
- Technische White Papers und Portierungsleitfäden
- Software-Downloads

Unterstützung für Marketing und Vertrieb

- Besprechung potenzieller Vertriebsmöglichkeiten
- Online-Produktkatalog
- Teilnahme an gemeinsamen Marketingaktivitäten (Go-To-Market Planung), einschließlich Vertriebsunterlagen, Kampagnen zur Generierung von Kundenkontakten usw.
- Einsatz von Logo und Marke "HP Business Partner"
- Werbemaßnahmen und Presseveröffentlichungen
- Regelmäßige Programmmitteilungen und Newsletter
- Success Stories

Informationen zur Mitgliedschaft:

Setzen Sie sich mit uns in Verbindung – und nutzen Sie die Vorteile des HP Developer & Solution Partner Programms! Wir sprechen Englisch, Deutsch, Französisch, Spanisch, Italienisch, Niederländisch und Schwedisch.

www.hp.com/dspp

E-Mail: dspp.emea@hp.com

Telefon: +800 100 92 97 0
oder +49 7031 269 4505



© Copyright 2006 Hewlett-Packard Development Company, L.P. Änderungen vorbehalten. Die Garantien für HP Produkte und Services werden ausschließlich in der entsprechenden, zum Produkt oder Service gehörigen Garantieerklärung beschrieben. Aus dem vorliegenden Dokument sind keine weiter reichenden Garantieansprüche abzuleiten. HP übernimmt keine Verantwortung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Angaben.

4AA0-7688DEE. November 2006