

Programa HP para Desarrolladores y Partners de Soluciones



El poder de la colaboración

El Programa HP Developers & Solution Partners está diseñado para ayudar a los proveedores independientes de software, desarrolladores e integradores de sistemas a crear soluciones exclusivas mediante la amplia gama de servidores, plataformas y sistemas operativos de HP.

El objetivo del programa es acoplar servicios de alta calidad con el ciclo de desarrollo y las necesidades de marketing y ventas de su empresa.

Como miembro del Programa HP Developers & Solution Partners usted formará parte de un grupo creciente e innovador de líderes y desarrolladores de soluciones informáticas. El programa proporciona recursos técnicos, de marketing y ventas, que le ayudarán a crear y desarrollar, demostrar e implementar sus soluciones mediante las tecnologías de líderes en la industria. Cuente con HP para obtener las herramientas y la asistencia que puede utilizar diariamente para agilizar el desarrollo de sus soluciones y ayudarle a resolver los retos empresariales de sus clientes.

Un programa que ofrece numerosas ventajas

El Programa HP Developers & Solution Partners le ofrece acceso inmediato a nuestra amplia gama de plataformas y sistemas operativos, y le permite aprovechar nuestro conocimiento y experiencia al desarrollar y comercializar sus soluciones. El programa ofrece a sus miembros una amplia gama de ventajas:

Centro de llamadas del programa

Accesible por teléfono o correo electrónico el partner manager especializado del centro de llamadas del Programa HP Developers & Solution Partners puede ayudarle con los servicios del programa, abordar sus consultas, brindarle ayuda para utilizar los recursos necesarios y racionalizar el proceso de marketing y ventas.

Portal para partners

Un portal personalizado proporciona acceso a programas de equipos, servicios técnicos e información sobre productos. El portal también le ofrece una excelente oportunidad para comunicarse con los ingenieros de HP y descargar las herramientas de software disponibles.

Nuestro programa ofrece:

- Membresía gratuita
- Portal para partners
- Soporte técnico
- Centro de llamadas/Partner manager
- Descuentos en equipos
- Soporte de ventas y marketing

Empiece a disfrutar hoy mismo de las ventajas: www.hp.com/dspp

Programa para equipos

Como miembro del programa, también tendrá acceso a interesantes descuentos y préstamo de equipo para probar nuevas tecnologías, desarrollar aplicaciones o proporcionar soporte a proyectos con clientes. Encontrará más detalles en el portal de DSPP (consulte las ofertas de equipos en www.hp.com/dspp).

Soporte técnico

Tanto si necesita consultoría y asistencia para la migración de aplicaciones como si desea certificar sus sistemas, HP le ofrece las ventajas técnicas y los servicios que necesita para desarrollar soluciones sólidas.

Como miembro del programa, tendrá acceso a numerosos recursos útiles, que incluyen una gran biblioteca de descargas de software, consejos, documentación técnica, configuradores y dimensionadores de aplicaciones, acceso en línea y soporte remoto para las tecnologías más recientes de HP.

Soporte de ventas y marketing

El Programa HP Developers & Solution Partners ofrece información y programas personalizados para ayudarle a encontrar nuevas maneras de aprovechar las oportunidades comerciales. También le mantendremos informado de los nuevos eventos, como ferias de muestras, conferencias, seminarios y emisiones en tiempo real a través de Internet. Para promocionar su relación con HP, podrá incorporar el logotipo de partner comercial de HP o gráficos de la biblioteca de imágenes de productos HP en las publicaciones de su empresa. Asimismo, siempre que desee tratar con HP oportunidades de ventas a posibles clientes, podrá ponerse en contacto con su partner manager, que a su vez le pondrá en contacto con la organización de ventas de HP.

Además elaboramos con usted un plan de introducción al mercado en conjunto, con el fin de promover proactivamente nuevas oportunidades de ventas. Este plan incluye actividades conjuntas que permitirán promover su aplicación. Disponemos de servicios efectivos, como campañas para la generación de clientes potenciales, los cuales pueden ser incorporados.

Uso compartido de la información

El conocimiento puntual de nuevas posibilidades es fundamental para el desarrollo de soluciones óptimas. Le mantendremos informado con las noticias más recientes mediante boletines electrónicos, y además tendrá acceso a información adicional a través del portal para partners.

Resumen de las ventajas

Centro de llamadas del programa/Partner manager

- Acceso a un partner manager especializado por vía telefónica o correo electrónico

Acceso a la Tecnología

- Descuentos en la compra de equipos para demostraciones y uso en el desarrollo
- Préstamo de equipo a largo plazo para proyectos de migración de sus aplicaciones
- Préstamo de equipo a corto plazo para proyectos con clientes y comprobación de tecnologías

Soporte técnico y de desarrollo

- Kits de desarrollo de software
- Soporte técnico para el desarrollo de software
- Evaluaciones para la migración de aplicaciones
- Acceso remoto y en su establecimiento a sistemas para la migración, comprobación, optimización y depuración de sus aplicaciones
- Documentación técnica y guías para la migración
- Descargas de software

Soporte de marketing y ventas

- Posibilidad de tratar con HP oportunidades de ventas a posibles clientes
- Catálogo de productos en línea
- Participación en oportunidades de co-marketing conjunto (planes de introducción al mercado en conjunto), incluyendo impresos adjuntos, campañas para la generación de clientes potenciales, etc.
- Uso de marca y logo HP Business Partner
- Publicidad y comunicados de prensa
- Boletines y comunicaciones periódicas sobre el programa
- Historias de éxito

Para obtener información sobre la participación:

Póngase en contacto con el Programa Developers & Solution Partners Partners de Soluciones y empiece a aprovechar las ventajas hoy mismo. Hablamos inglés, alemán, francés, español, italiano, holandés y sueco.

Visite: www.hp.com/dspp

Envíe un correo electrónico a:
dspp.emea@hp.com

Llame a: +800 100 92 97 0
o +49 7031 269 4505

© Copyright 2006 Hewlett-Packard Development Company, L.P. La información incluida en este documento está sujeta a cambios sin previo aviso. Las únicas garantías de los productos y servicios de HP figuran en las declaraciones expresas de garantía que se incluyen con ellos. Nada de lo expresado en el presente documento podrá interpretarse como una garantía adicional. HP no es responsable de los errores u omisiones de carácter técnico o editorial que pueda incluir esta información.



invent

4AA0-7688ESE. Noviembre de 2006